



**BALTIC  
BUSINESS  
ANGELS**

SCHLESWIG-HOLSTEIN e.V.

# MASTERCLASS 2018

IN COOPERATION WITH  
BUSINESS TO VENTURES



**WT.SH**   
Wirtschaftsförderung  
und Technologietransfer  
Schleswig-Holstein GmbH

Wir fördern Wirtschaft



Landesprogramm Wirtschaft: Gefördert durch  
die Europäische Union - Europäischer Fonds  
für regionale Entwicklung (EFRE), den Bund  
und das Land Schleswig-Holstein

ARBOREA MARINA RESORT NEUSTADT IN HOLSTEIN

**02. UND 03. NOVEMBER 2018**

## ÜBER DIE BALTIC BUSINESS ANGELS MASTERCLASS

Bei der Baltic Business Angels Masterclass können sich Privatinvestoren mit Interesse an Direktbeteiligungen **AN ZWEI TAGEN ÜBER ZENTRALE ASPEKTE VON STARTUP INVESTMENTS** informieren. Für diejenigen Teilnehmer, die sich erstmals intensiver mit StartUps beschäftigen, bietet die Masterclass nicht nur einen **EINSTIEG IN DIE STARTUP WELT**, sondern auch ganz pragmatische **HINWEISE FÜR ERSTE EIGENE INVESTMENTS**, d.h. die Vorbereitung, Durchführung und Nachbereitung erster eigener Direktbeteiligungen. Für **ERFAHRENE BUSINESS ANGELS** eignet sich die Akademie als **INSPIRATION UND BENCHMARK**, da die Teilnehmer konkrete Einblicke in die Investmentprozesse von professionellen Akteuren aus dem **STARTUP/VENTURE CAPITAL-BEREICH** erhalten, die über mehrere Jahre entwickelt und fortlaufend erweitert und verfeinert wurden.

Auf dem **PROGRAMM DER MASTERCLASS** stehen u.a. die Entwicklung einer grundsätzlichen Investment- und Portfoliostrategie für eigene StartUp-Investments, die Thematisierung der Wichtigkeit eines ausreichend breiten Zugangs zu Beteiligungsmöglichkeiten an StartUps, die systematische Prüfung und Beurteilung von Geschäftskonzepten junger Unternehmen, die Verhandlung und Strukturierung von Beteiligungsverträgen sowie die Begleitung von StartUp-Teams bis in die Reife- oder Exitphase des Unternehmens.

Das besondere an der Masterclass ist, dass vermittelte Inhalte direkt angewendet werden können; **VIER KAPITALSUCHENDE STARTUPS PITCHEN** im Rahmen des Events!

## 02. NOVEMBER 2018 – TAG 1 DER BALTIC BUSINESS ANGELS MASTERCLASS

- 09.00 Uhr      Individuelle Anreise
- 10.30 Uhr      Einführung durch btov und die Baltic Business Angels  
Christian K. Winkler | btov  
Ulrik O. Rasmussen | BBA SH
- 11.15 Uhr      Einführung in Screening-Techniken, die zur Beurteilung von Beteiligungsmöglichkeiten genutzt werden  
btov
- 12.30 UHR      LUNCH**
- 13.45 Uhr      From DOING digital - to BEING digital - Digital Transformation and the People Factor  
Grimur Fjeldsted | WTSH GmbH
- 14.45 Uhr      Pitches zweier StartUps mit anschließender Fragerunde & Debriefing
- 15.45 UHR      KAFFEEPAUSE & NETWORKING**
- 16.15 Uhr      Einführung in die Gestaltungsmöglichkeiten von Term Sheets  
btov
- 17.15 Uhr      Co-Finanzierungsmöglichkeiten mit öffentlichen und weiteren Partnern: Chancen und Herausforderungen gemeinsamer Investments  
WTSH & BBA SH
- 18.15 Uhr      Ende des ersten Tagesprogramms & Rückzugsmöglichkeit für die Teilnehmer
- 19.15 Uhr      Gemeinsamer Aperitif
- ab 19.30 Uhr    Gemeinsames Dinner im „The Grand Grand Grill“



## **03. NOVEMBER 2018 – TAG 2 DER BALTIC BUSINESS ANGELS MASTERCLASS**

- 09.15 Uhr Begrüßung zum zweiten Tag und Programmüberblick  
Christian K. Winkler, btov
- 09.30 Uhr Bericht eines langjährigen StartUp-Investors über erfolgreiche und weniger erfolgreiche Investments  
tba
- 10.30 UHR KAFFEPAUSE & NETWORKING**
- 11.00 Uhr Rechtliche und steuerliche Aspekte von Beteiligungen an Unternehmen  
Jörg Walzer | Watson Farley & Williams LLP
- 12.00 Uhr Pitches zweier StartUps mit anschließender Fragerunde & Debriefing
- 13.00 Uhr Farewell
- 13.15 Uhr Stehlunch & individuelle Abreise

## KURZVORSTELLUNG DER REFERENTEN

**ULRIK O. RASMUSSEN** ist erster Vorsitzender der Baltic Business Angels und Gründer und Geschäftsführer der Flensburger r2p GmbH. Ulrik ist Gründer aus Überzeugung und hat im Laufe seines Geschäftslebens 15 Unternehmen initiiert. In jungen Jahren wurde er als Taxiunternehmer in Stuttgart überfallen. Als Entrepreneur hat er dieses Erlebnis umgewandelt in die weltweit erste Installation einer Kamera zum Schutz gegen Taxiüberfälle. Das war der Grundstein für seine Spezialisierung auf mobilen Videoschutz in öffentlichen Verkehrsmitteln. In den letzten Jahren hat sich die r2p vom Komponenten- zum Systemanbieter entwickelt. Seine Lösungen machen den öffentlichen Personenverkehr attraktiver, wirtschaftlicher und sicherer – durch die intelligente Kombination von Fahrgastinformationssystemen, Fahrgastzählung, mobilem Videoschutz, Flottenmanagement und Fahrerassistenz.

**CHRISTIAN WINKLER** ist seit 2016 bei btov und seit Dezember 2017 Partner bei btov. Er kümmert sich um die Kontakte zu btov Investoren und ist in die Prüfung, Strukturierung und Begleitung von Investments involviert. Christian hat mehr als acht Jahre Erfahrung in der Konzernstrategie und Corporate Merger Acquisitions sowie im Wealth Management und Digital Banking einer Schweizer Grossbank. Christian schloss seine Betriebswirtschaftsstudien an der Erasmus University Rotterdam (NL) und der Wirtschaftsuniversität Wien (AT) mit einem Master of Science und einem CEMS Master (Community of European Management Schools) in International Management ab. Zuvor erwarb er an der Maastricht University (NL) einen Bachelor of Science in Business Economics.

**DR. ANNELIE TALLIG** ist Teamleiterin der StartUp - Förderung & Finanzierung der WTSH GmbH. Als Betriebswirtin hat sie während ihrer mehrjährigen Lehrtätigkeit an der Fachhochschule Kiel und an der Syddansk Universitet zum Einfluss von immateriellen Faktoren und Wissensprozessen auf die Entwicklung von High-Tech-StartUps geforscht. Annelie ist Ansprechpartnerin für verschiedene StartUp-Förderungs- und Finanzierungsmöglichkeiten; dazu zählen das Gründungsstipendium Schleswig-Holstein, der Seed- und StartUp-Fonds Schleswig-Holstein II, der Ideenwettbewerb Schleswig-Holstein und jüngst die Baltic Business Angels Schleswig-Holstein.

**GRIMUR FJELDSTED** ist halb-Isländer, halb-deutsch und hat die meiste Zeit seines Lebens in Dänemark verbracht. Er ist früherer Lehrer und wechselte 2009 in die private Wirtschaft. Dort wurde er Global Social Media Manager bei ECCO (Schuhe) und später Head of Digital Innovation und Mitglied des Aufsichtsrats des Unternehmens. Er ist preisgekrönter Vortragshalter im Bereich Digitalisierung, Innovation und Change Management. Heute ist er Innovationsberater bei der WT.SH und unterstützt Unternehmen im digitalen Wandel.

**JÖRG WALZER** ist als Managing Associate in der Tax Gruppe des Hamburger Büros von Watson Farley & Williams LLP tätig. Als Rechtsanwalt, Fachanwalt für Steuerrecht und Steuerberater hat er sich auf die umfassende rechtliche und steuerliche Beratung von Private Equity und M&A Transaktionen spezialisiert, dies sowohl aus Sicht des jeweiligen Managements als auch aus Sicht der jeweiligen Investoren. Hierbei begleitet er seine Mandanten umfassend von der steueroptimierten Strukturierung, Due Diligence, Finanzierung, Vertragsgestaltung, etwaigen Restrukturierungsmaßnahmen bis hin zu einer späteren Vertretung im Rahmen von Betriebsprüfungen und Verfahren vor den Finanzbehörden und Finanzgerichten. Herr Walzer hat in diesem Bereich langjährige Erfahrung und bereits zahlreiche namhafte Private Equity Unternehmen und strategische Investoren in komplexen internationalen Transaktionen beraten. Er verfügt über besondere Expertise in den Bereichen Schifffahrt, Erneuerbare Energien und Immobilien.

**CLAAS H. NIERAAD** begann seine Karriere in der Old Economy bei AEG und Electrolux Group, wo er seine Leidenschaft für aufstrebende Industrien entdeckte. Das ist es, was ihn bis heute antreibt. Nachdem er bei American Heritage Management Corp. an der Wall Street war und in den 90er Jahren an den ersten internetbasierten Börsengängen teilnahm, wurde seine Leidenschaft für Technik und disruptive Technologien immer stärker. Er ist Mitgründer von New Commercial Room, einem VC-Unternehmen mit Sitz in Hamburg, mit dem er ein Portfolio von High-Tech-Wachstumsunternehmen verwaltet, das von medizinischen Geräten über Medien bis hin zu SaaS, IT und Cybersecurity reicht. Als Angel Investor investierte er sowohl privat in Unternehmen als auch mit dem btov Investor-Network. Er betreut aktiv zahlreiche deutsche StartUps, Accelerator-Programme und ist Scout im Norden für den High-Tech Gründerfonds (HTGF). Dadurch hat er Zugang zu erstklassigem internationalen Deal Flow und Investoren. Darüber hinaus hat Claas mehrere Aufsichtsratspositionen inne und ist Live-Musiker mit der Soul Lounge Connection.

## ÜBER DIE BALTIC BUSINESS ANGELS – MATCHING SUCCESS!

Mit der Gründung des Baltic Business Angels Schleswig-Holstein e.V. finden sich erstmalig in Schleswig-Holstein erfahrene Unternehmerinnen und Unternehmer zusammen, die **STARTUPS MIT KAPITAL UND KNOW-HOW UNTERSTÜTZEN** wollen. Der Anspruch des Vereins ist, die Lücke zwischen StartUps und Business Angels zu schließen, um Schleswig-Holstein auf der Gründerkarte in Deutschland fest zu etablieren. Mit dem Netzwerk der Baltic Business Angels sollen die schon jetzt guten Voraussetzungen genutzt und **UNTERNEHMERTUM, UNTERNEHMERGEIST UND GRÜNDUNGSKULTUR IM ECHTEN NORDEN WEITER GESTÄRKT** werden.

Dazu will der Verein unter anderem einen wachsenden Pool von Investoren aufbauen, internationale Kooperationen mit anderen Netzwerken anbahnen und **INNOVATIVE UNTERNEHMEN IN DER REGION HALTEN, STÄRKEN UND ANSIEDELN**. Darüber hinaus stehen die Baltic Business Angels Politik, Verbänden, Hochschulen und Institutionen als kompetenter Ansprechpartner rund um Fragen der Unternehmensgründung zur Verfügung.

Erster Vorsitzender der Baltic Business Angels ist **ULRIK ORTIZ RASMUSSEN**, Gründer und Geschäftsführer der Flensburger r2p GmbH. Weitere Vorstandsmitglieder sind **ALEXANDER ECK** (Alexander Eck Beteiligungen GmbH), **CLAAS H. NIERAAD** (New Commercial Room GmbH) und **MATTHIAS DAMEROW** (Hanse Management Beratungs- und Beteiligungs- GmbH).

## ÜBER BTOV – LOYAL PARTNER FOR ENTREPRENEURS

btoV ist eine **VENTURE CAPITAL GESELLSCHAFT** mit Vertretungen in St. Gallen, München und Berlin und gleichzeitig mit rund 250 Mitgliedern eines **DER FÜHRENDEN NETZWERKE UNTERNEHMERISCHER PRIVATINVESTOREN IN EUROPA**. btoV verbindet die Branchenexpertise und Erfahrung der Unternehmer ihres Netzwerks mit der langjährigen Venture Capital Expertise des eigenen Teams. Mit diesem Investmentansatz hat sich btoV zum Ziel gesetzt, **NACHHALTIGEN MEHRWERT FÜR SEINE PORTFOLIUNTERNEHMEN ALS AUCH FÜR DIE INVESTIERENDEN UNTERNEHMER** zu erreichen. Das gemeinsame Investieren und die Freude an der gegenseitigen finanziellen, inhaltlichen und persönlichen **UNTERSTÜTZUNG VON UNTERNEHMER ZU UNTERNEHMER** bilden den Kern der btoV Philosophie.